

## 18 důvodů, proč využít toto komplexní pojištění od společnosti I.P-FINANCE

1. Klient v jedné smlouvě získá produkt, kterým řeší všechny své potřeby pojištění, i jeho děti (nemusí platit náklady několika smluv, běžně 25–60 Kč na jednu smlouvu měsíčně). Úspora 25–240 Kč měsíčně.
2. Klient I.P-FINANCE získá pomoc při pojistné události. Zdarma hotlinka 7-21 hodin, 365 dní v roce.
3. Klient si může vybrat ze všech možných rizik pro sebe i své děti, dokonce i soukromou nemocenskou.
4. Ceny rizik jsou nižší o 20–60%, oproti běžným cenám na trhu. Úspora 150–800 Kč měsíčně za rodinu.
5. Děti sportovci až do 25 let věku za ceny i 3x nižší, než je běžné na trhu.
6. Bonus 10 % z ceny, kterou platíte za rizika, pokud 5 let nečerpáte pojistnou událost.
7. Bonus 5 % za věrnost pojišťovně – počítá se z celkové částky, kterou jste zaplatil(a) za pojištění po dobu 15 let a více.
8. Smlouva je přizpůsobitelná všem životním situacím. Kdykoliv lze upravovat, přidávat i ubírat rizika.
9. Smlouvu je možno mít pouze jako rizikové pojištění, bez povinnosti spořit. Klient si dokonce nemusí sám dávat žádná rizika a udělat rizika jen svým dětem, nebo vnoučatům.
10. Předběžné pojistné krytí od 3. dne po podpisu návrhu do doby, než začne platit smlouva.
11. Pojištění rizikových rekreačních sportů 30 dní v roce zdarma. Jedná se například o tyto sporty: horolezectví, bungee jumping, potápění s kyslíkovým přístrojem, rafting a další adrenalinové sporty.
12. Smlouvu je možno použít jako rizikové pojištění k úvěru za bezkonkurenční ceny.
13. Smlouvu je možno vinkulovat vůči finančnímu ústavu, když si bere klient úvěr.
14. Pokud si klient na této smlouvě spoří, stát mu vrátí 15 % z toho, co zaplatil na spoření.
15. Klient si na tuto smlouvu může nechat posílat až 2000 Kč od svého zaměstnavatele. A tím, že se nemusí odvést státu daně a odvody, má měsíčně navíc 704 Kč-834 Kč.
16. Možnost výběru peněz, které mu pošle zaměstnavatel, je již po 14ti dnech, což staví tento produkt do úplně jiné kategorie, než běžné životní pojištění a penzijní připojištění.
17. Pokud by peníze, které mu pošle zaměstnavatel pravidelně nevybíral, měl by za 5 let o 48 000 Kč více. Za 20 let by měl o 150 000-300 000 Kč více, než kdyby měl běžný produkt, který mají statisíce lidí v tomto státě a přispívá jim na něj zaměstnavatel.
18. Průměrný klient pořízením tohoto produktu získá navíc 1 210 Kč měsíčně, za rok 14 520 Kč.

### **Příklad: Jak zlevní bonusy skutečnou cenu pojištění.**

Od 30 do 65 let zaplaceno 374 220 Kč (891 Kč měsíčně). Na konci kapitál včetně bonusů při zhodnocení 5,5 % 111 991 Kč.

Zaplaceno	374 220 Kč	(891 Kč měsíčně)
Vráceno	111 991 Kč	Sleva 29,93 % z ceny pojištění
Skutečně zaplaceno	262 229 Kč	(624 Kč měsíčně)

### **Příklad: Jak zlevní bonusy skutečnou cenu pojištění, pokud si k pojištění 891 Kč měsíčně, přidáte spoření 109 Kč měsíčně.**

Od 30 do 65 let zaplaceno 420 000 Kč (1 000 Kč měsíčně). Na konci kapitál včetně bonusů při zhodnocení 5,5 % 221 111 Kč.

Zaplaceno	420 000 Kč	(1 000 Kč měsíčně)
Vráceno	221 111 Kč	Sleva 52,65 % z ceny pojištění
Skutečně zaplaceno	198 889 Kč	(474 Kč měsíčně)